

Сообщение, вопрос, побуждение к действию

Узнаем, зачем сказано предложение и как это понять.



Почему важно понимать цель предложения?



Каждый день мы сообщаем, спрашиваем и просим. Одна и та же мысль звучит по-разному, а цель помогает правильно читать, писать и говорить.

Как повествовательное предложение передаёт сообщение



Сообщает факт

Повествовательное предложение сообщает о событии, наблюдении или мысли. Оно просто передаёт информацию, которую нужно узнать или запомнить.



Обычно заканчивается точкой

В конце такого предложения чаще всего ставится точка. В устной речи голос обычно спокойно понижается к концу, без вопросительного подъёма.



Подходит для рассказа

Так говорят, когда рассказывают о школьном дне, описывают предметы или делятся наблюдением: Урок начался. В классе открыли окна.

Вопросительное предложение задаёт вопрос

01

Вопросительное предложение помогает узнать новую информацию или уточнить уже известную. Оно показывает, что говорящему нужен ответ собеседника.

02

В таких предложениях часто есть слова кто, что, где, когда, почему, сколько, как. Они подсказывают, о чём именно спрашивают.

03

В конце вопроса ставится вопросительный знак. Примеры: Кто сегодня дежурный? Когда начнётся перемена? Сколько страниц нужно прочитать?

Как выражается побуждение к действию

Просьба или совет

01

Побуждение может звучать мягко и вежливо: пожалуйста, давай, не забудь. Так говорят, когда хотят попросить или посоветовать.

Повелительная форма

02

Часто используются глаголы в повелительном наклонении: открой, запишите, идите, не шумите. Они прямо указывают на действие.

Знак в конце

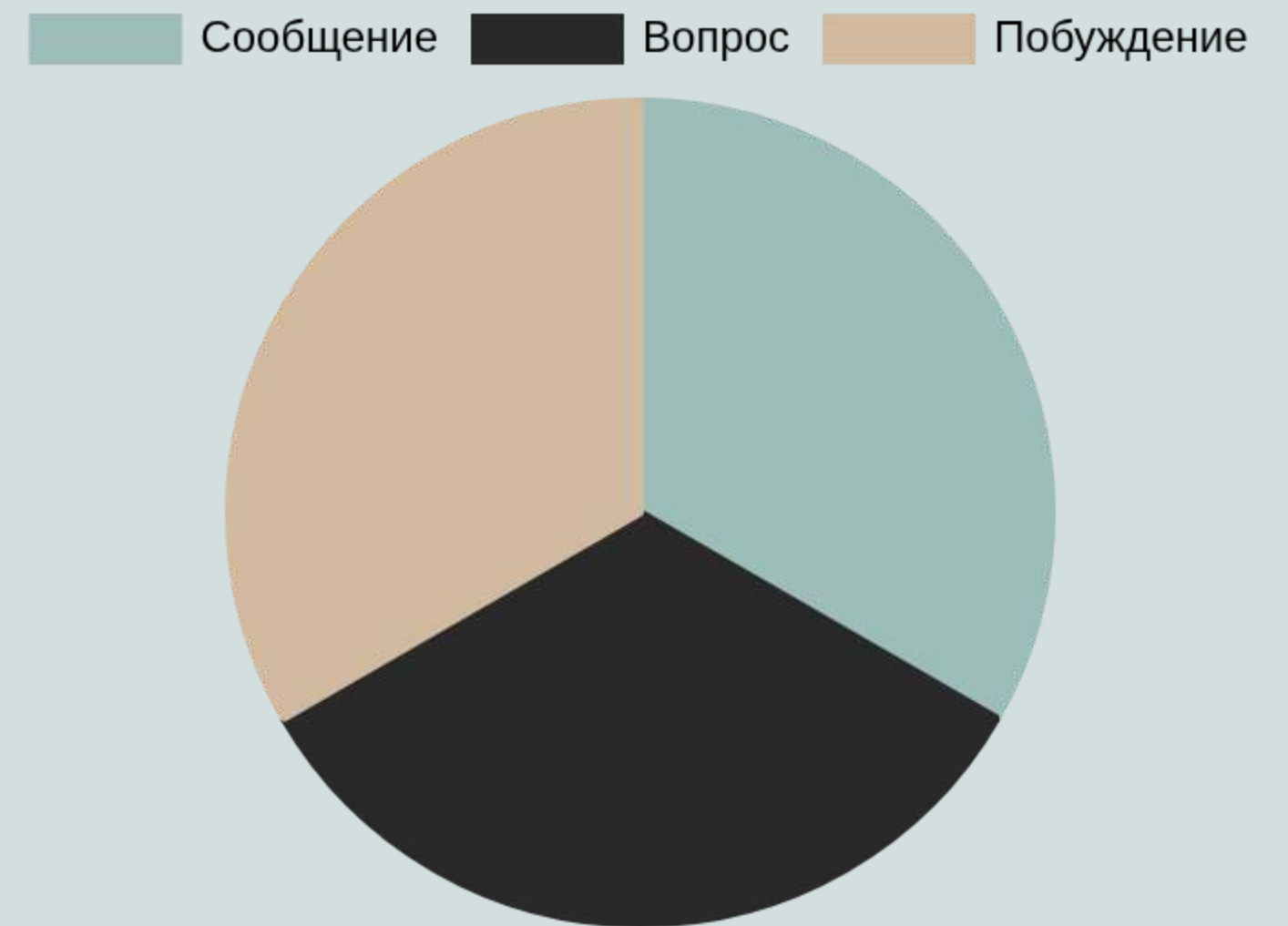
03

В конце ставится точка или восклицательный знак. Выбор зависит от силы просьбы, приказа или эмоционального обращения.

Три цели предложения в схеме

Каждая цель по-своему меняет форму фразы и её звучание.

Цели равны по значимости: выбор зависит от намерения говорящего и ситуации общения.



Интонация помогает понять цель предложения



Когда мы сообщаем

При сообщении голос обычно спокойно понижается к концу. Так предложение звучит завершённо и уверенно: Ты пришёл.

Когда спрашиваем или побуждаем

При вопросе голос поднимается в конце, а при побуждении становится более сильным или просительным. Сравните: Ты пришёл? Ты пришёл!

Сравнение трёх типов предложений

→

Сопоставим цель, подсказки и знак в конце, чтобы быстро различать тип предложения.

→

Тип предложения легче определить, если смотреть сразу на смысл, слова-подсказки и знак в конце.

Тип	Цель	Знак	Пример
Сообщение	Передаёт факт	Точка	Весной распускаются листья.

Слова-подсказки в вопросах

Слово кто помогает спросить о человеке или другом лице. Оно часто стоит в начале предложения и сразу задаёт направление ответа.



Слова что, где и когда уточняют предмет, место и время. Благодаря им вопрос становится точным и понятным собеседнику.



Слова почему, как и сколько спрашивают о причине, способе действия и количестве. Они помогают ответить не кратко, а по делу.



Такие слова обычно стоят перед сказуемым или в начале фразы. По ним легко понять, какая информация нужна в ответе.



Как определить цель предложения

Алгоритм помогает сравнить смысл, интонацию, форму глагола и знак в конце.



Как звучит побуждение



Вежливая просьба

Вежливое побуждение смягчает просьбу и помогает сохранить доброжелательный тон. Часто используются слова пожалуйста, можно, давай, не забудь; такая форма уместна в классе, дома и в разговоре.



Строгий приказ

Строгое побуждение звучит резче и требует немедленного действия. В нём обычно слышны глаголы повелительного наклонения: остановись, садитесь, не шумите, поэтому тон становится более решительным.



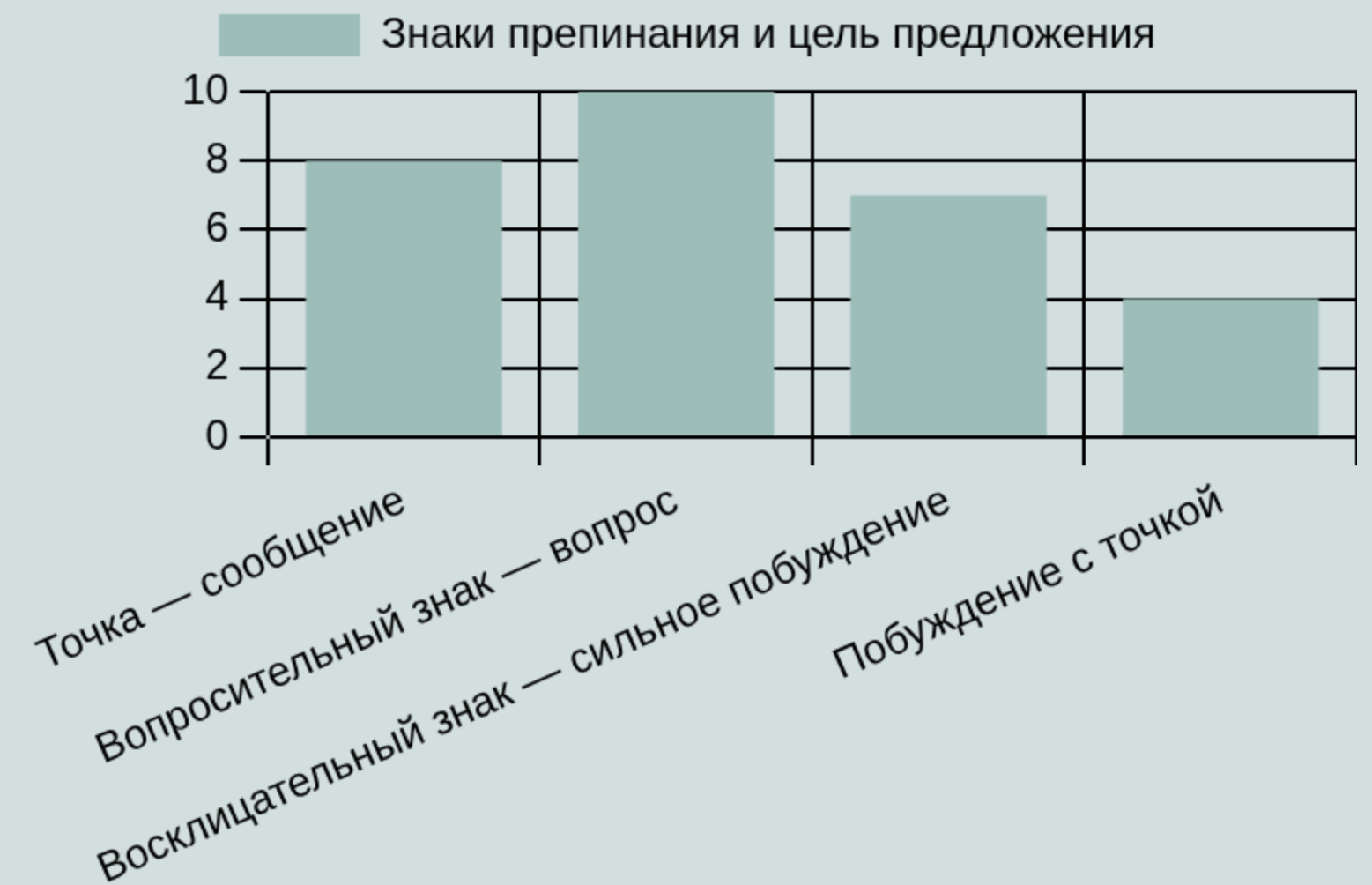
Обращение к собеседнику

Побуждение может быть разным по тону, но цель остаётся одной — направить действие другого человека. Именно поэтому важно учитывать ситуацию, отношения между говорящими и выбранные слова.

Какие знаки препинания связаны с целью предложения

Знак в конце помогает быстро понять цель, но окончательный вывод делают вместе со смыслом, интонацией и формой глагола.

Чаще всего сообщение связано с точкой, вопрос — с вопросительным знаком, а сильное побуждение — с восклицательным знаком.



Одинаковые слова — разный смысл



Фраза «Вы готовы» может сообщать о состоянии собеседника, если произносится спокойно и заканчивается точкой. Смысл здесь зависит не только от слов, но и от интонации.

Та же фраза с вопросительным знаком становится запросом ответа, а с восклицательным — эмоциональным призывом или побуждением. Поэтому одинаковый текст нужно читать по смыслу и звучанию.

Как форма глагола подсказывает цель

01

В сообщении чаще встречаются формы настоящего, прошедшего или будущего времени: читаю, читал, прочитаю. Они передают факт, наблюдение или событие без обращения к действию слушателя.

02

Вопрос не определяется формой глагола сам по себе: важнее вопросительные слова и особая интонация. Одна и та же грамматическая форма может входить и в сообщение, и в вопрос.

03

Побуждение чаще всего выражается глаголами повелительного наклонения: принеси, подумайте, откройте, не опаздывайте. Именно эта форма показывает, что говорящий просит, советует или требует действия.

Примеры из школьной жизни

Ситуация	Предложение	Цель
На уроке	Откройте тетради.	Побуждение
На перемене	Ты пойдёшь в библиотеку?	Вопрос

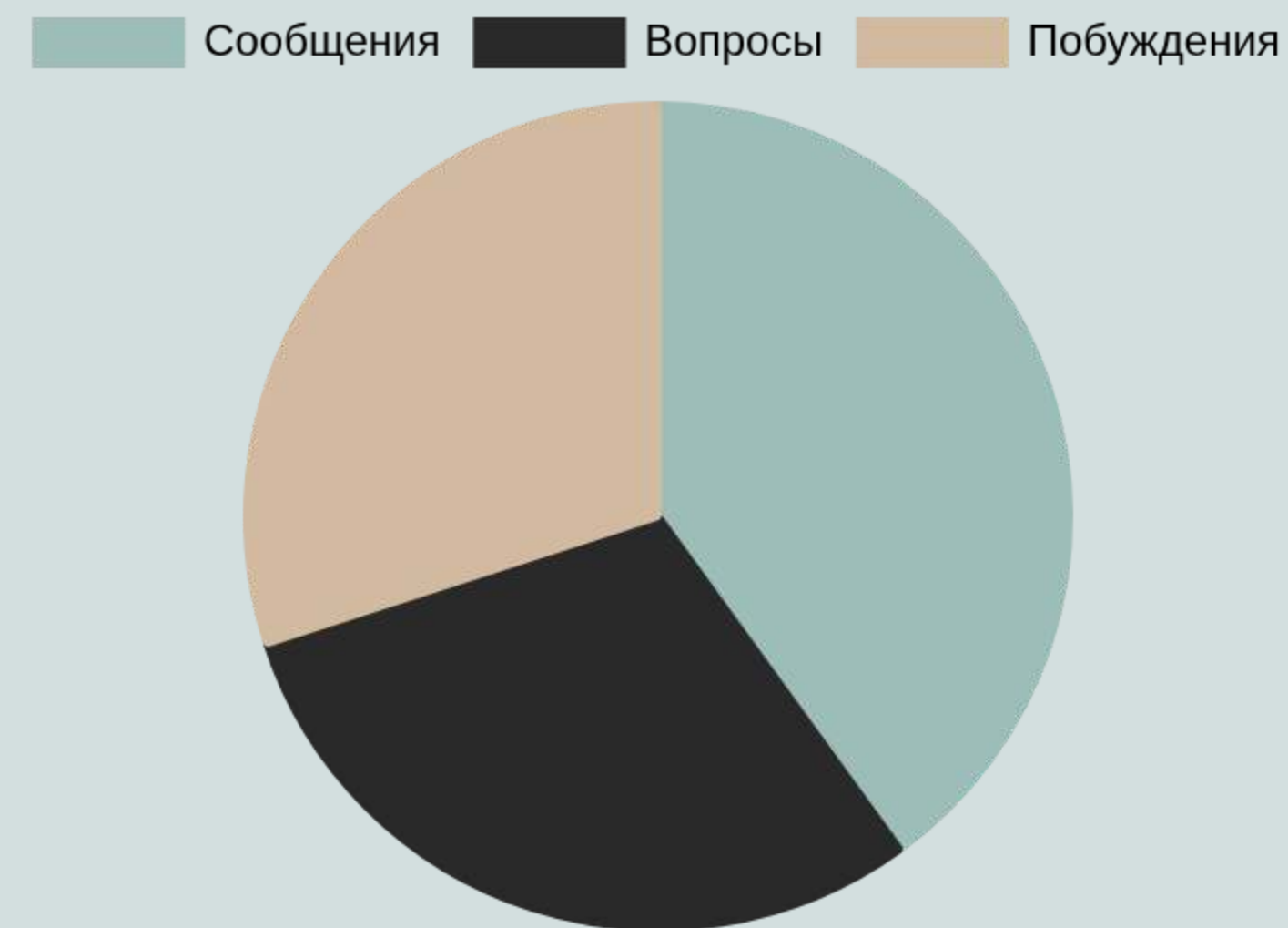
Ситуация, предложение и цель помогают увидеть, как одно и то же высказывание работает в разных обстоятельствах.

Школьные ситуации показывают, что цель предложения определяется намерением говорящего, а не только темой разговора.

Где чаще встречаются разные типы предложений

В течение дня типы предложений часто сменяют друг друга: в одном разговоре могут быть и сообщение, и вопрос, и просьба.

Сообщения преобладают в рассказах и сообщениях, вопросы — при уточнении, а побуждения — в правилах и просьбах.



Частые ошибки при определении цели

01

Первая ошибка — автоматически считать любое предложение с вопросительным знаком вопросом. Иногда так оформляют удивление, просьбу или эмоциональное обращение, а не поиск ответа.

02

Вторая ошибка — не замечать форму повелительного наклонения. Если в предложении есть откройте, не шумите или подумайте, чаще всего оно побуждает к действию.

03

Третья ошибка — смотреть только на знак в конце. Без смысла предложения и интонации легко перепутать сообщение, вопрос и побуждение.

04

Четвёртая ошибка — делать вывод слишком быстро. Чтобы определить цель точно, нужно вместе проверить содержание, форму глагола, вопросительные слова и пунктуацию.

Как смысл ведёт к выбору знака

Схема показывает, как намерение говорящего превращается в интонацию и знак препинания, а затем помогает слушателю понять цель высказывания.

Как быстро распознать цель предложения



Понять смысл

Сначала нужно спросить себя: предложение сообщает факт, ищет ответ или побуждает к действию. Именно общий смысл чаще всего подсказывает правильную цель высказывания.



Посмотреть на форму

Затем полезно заметить глагол и вопросительные слова. Повелительное наклонение, слова кто, где, когда и почему, а также обращение к собеседнику помогают не ошибиться.



Проверить конец предложения

Последний шаг — посмотреть на знак в конце и прислушаться к интонации. Точка, вопросительный знак и восклицательный знак часто подтверждают выбор, но не заменяют смысл.

Итог: цель предложения можно узнать по нескольким признакам

Цель предложения помогает понять, зачем оно сказано: чтобы сообщить, спросить или побудить к действию. Смысл, интонация, глагол и знак в конце работают вместе.