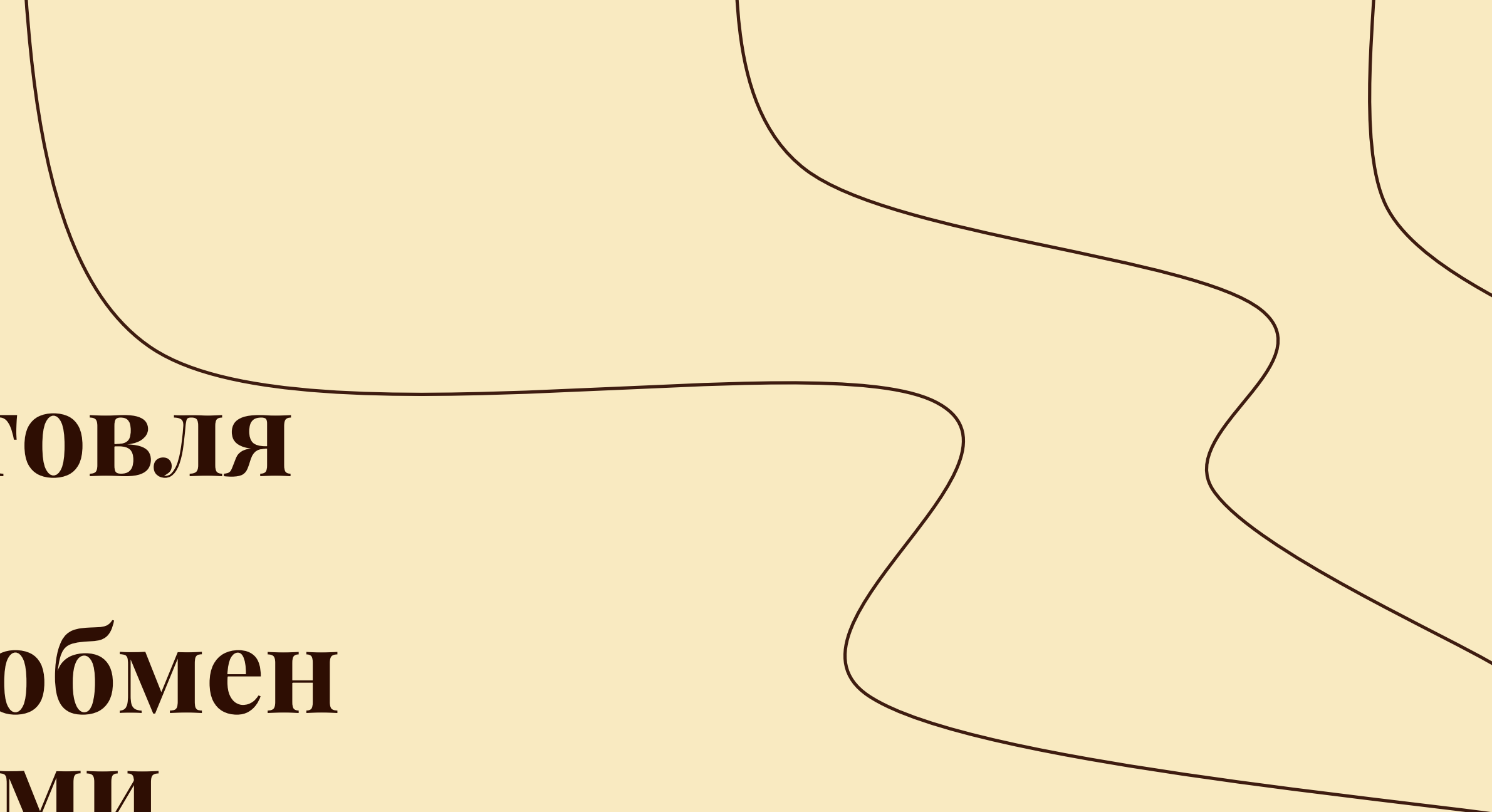


An abstract, dark brown wavy line graphic that starts from the top right and flows downwards and to the left, ending near the center of the slide.

Внешняя торговля товарами: как работает обмен между странами

Международный обмен меняет цены, выбор и доходы стран.

Что уже присутствует в нашей жизни

2



Мы сталкиваемся с мировой торговлей каждый день: покупаем импортные товары и видим экспорт страны вокруг себя.



Пара противоположных потоков
помогает понять, что страна
продаёт и что покупает
за рубежом.

2

основных потока внешней торговли — экспорт
и импорт.

* Учебная схема по внешней торговле

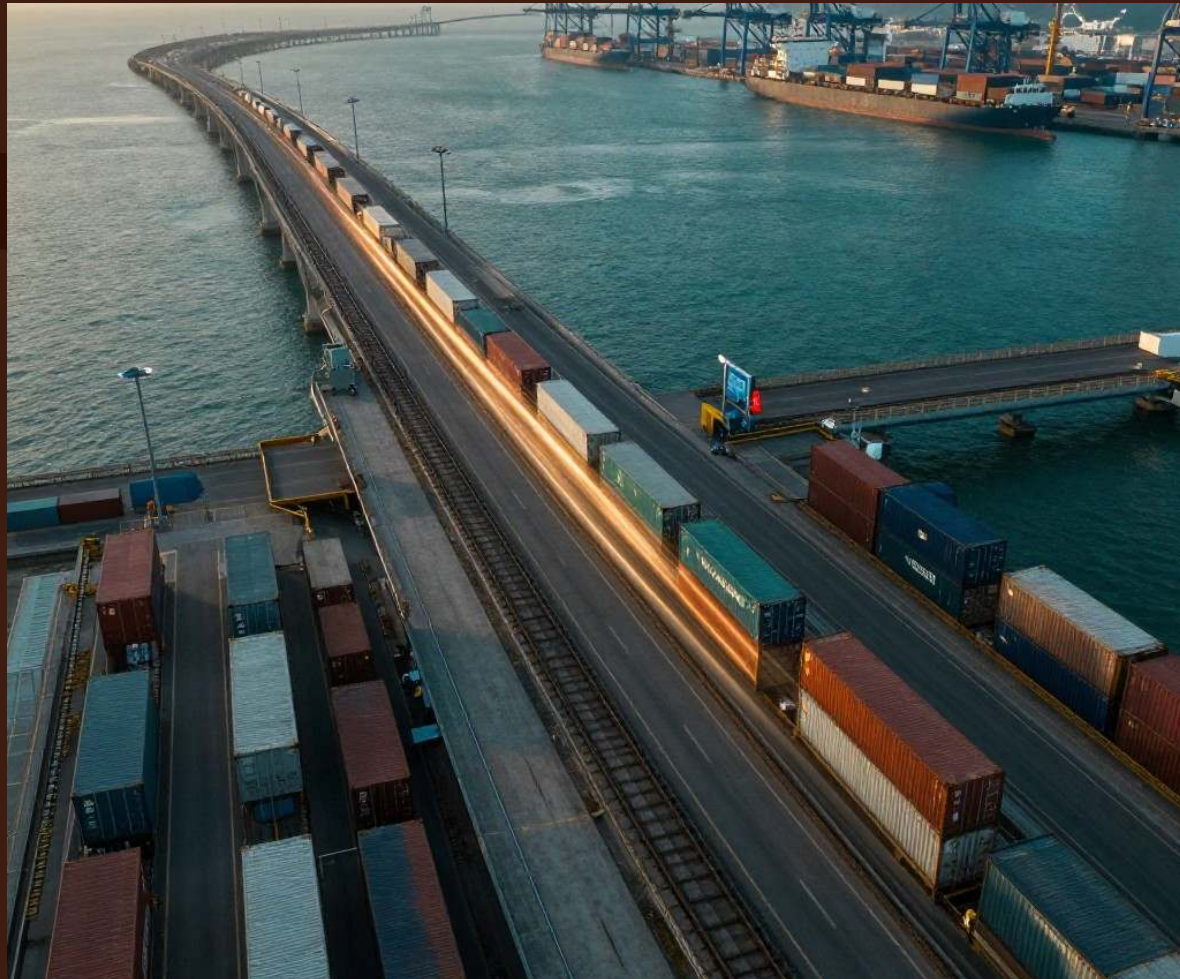
Показатель помогает быстро увидеть, какая сторона внешней торговли сильнее в данный период.

1

разница между экспортом и импортом и есть торговый баланс.

* Учебная схема по внешней торговле

Почему страны торгуют друг с другом



Мировая сеть поставок

Карта мировой торговли похожа на сеть дорог, только вместо машин по ней движутся товары. Одни страны отправляют сырьё, другие — технику, а третьи совмещают оба направления и становятся важными узлами обмена.



Разные преимущества стран

Торговля возникает там, где производство организовано по-разному. Одни регионы выигрывают в сельском хозяйстве, другие — в промышленности, поэтому обмен продуктами позволяет каждой стороне получать нужное на более выгодных условиях.



Спрос формирует маршруты

На маршрутах видны не только товары, но и логика спроса. Если в одной стране выше потребность в оборудовании, а в другой — в продовольствии, между ними быстро формируется устойчивый поток поставок.

Кто участвует во внешней торговле



Государство

Государство задаёт правила торговли, устанавливает требования к товарам и следит за законностью сделок. Оно определяет, что можно ввозить и вывозить, а что требует особого контроля.



Экспортёр

Экспортёр предлагает товар на внешнем рынке, ищет покупателя и готовит поставку. От его точности в цене, сроках и документах зависит, состоится ли сделка без задержек.



Банк

Банк проводит платежи между сторонами и помогает снизить финансовые риски. В международной торговле именно через него часто проходят расчёты по контракту и подтверждение оплаты.



Перевозчик и таможня

Перевозчик доставляет груз по выбранному маршруту, а таможня проверяет документы и начисляет обязательные платежи. Вместе они обеспечивают физическое и правовое движение товара через границу.

Роли участников сделки

Экспортёр

Продавец изучает спрос, находит контрагента и согласует условия поставки. Ему нужно подготовить товар, определить цену и убедиться, что партия соответствует требованиям покупателя.

Импортёр

Покупатель проверяет качество, сроки, упаковку и комплект документов. Для него важно, чтобы товар дошёл вовремя и без скрытых проблем, которые могут повлиять на продажу или использование.

Сервисные участники

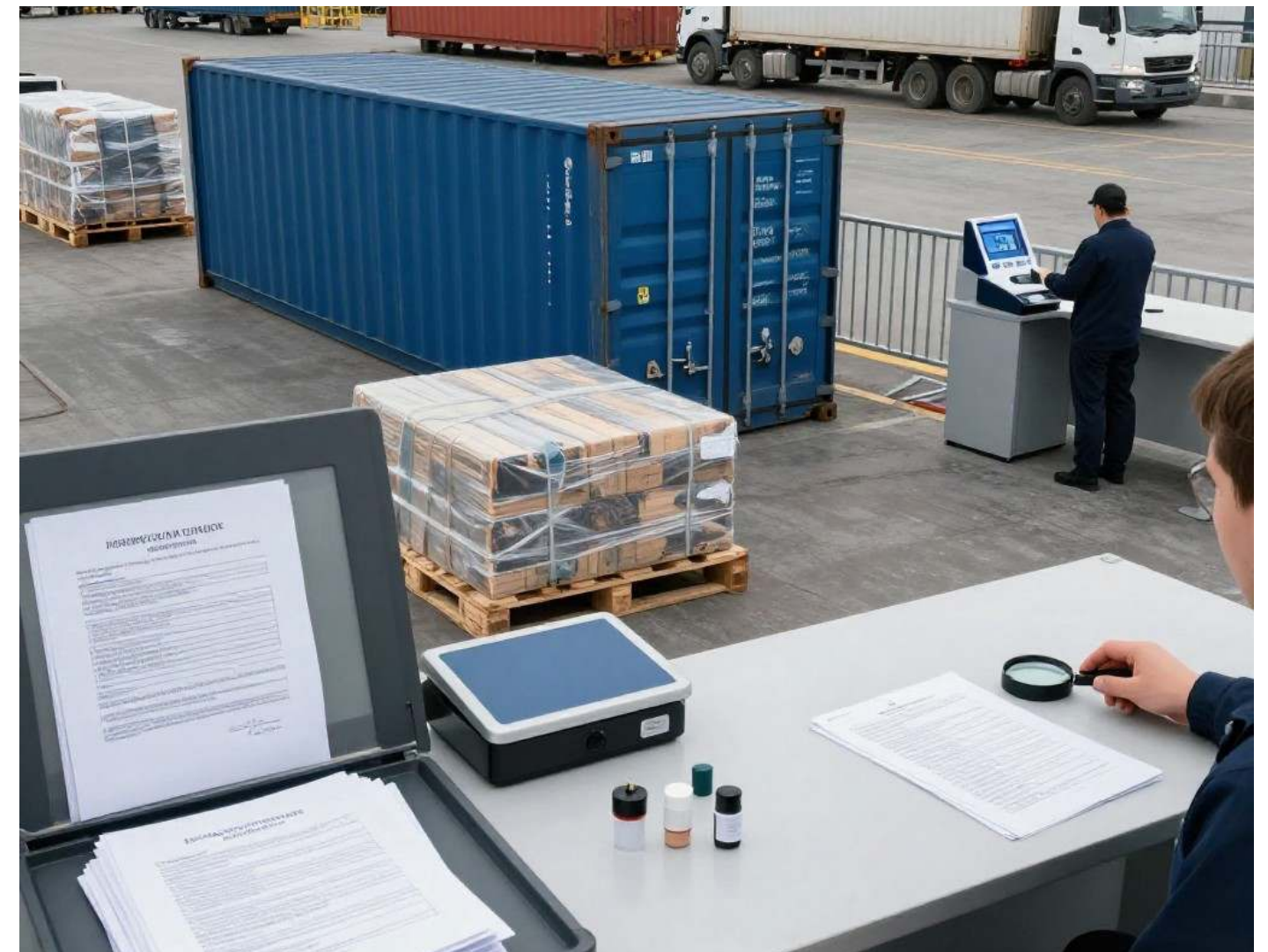
Финансовые и транспортные посредники делают сделку практической. Банки переводят деньги, перевозчики доставляют груз, а страховщики компенсируют возможные потери при повреждении или утрате.

Контроль со стороны государства

Государственные органы контролируют законность, безопасность и соответствие нормам. Они проверяют ограничения, санитарные правила и таможенные требования, чтобы импорт не нарушал интересы страны.

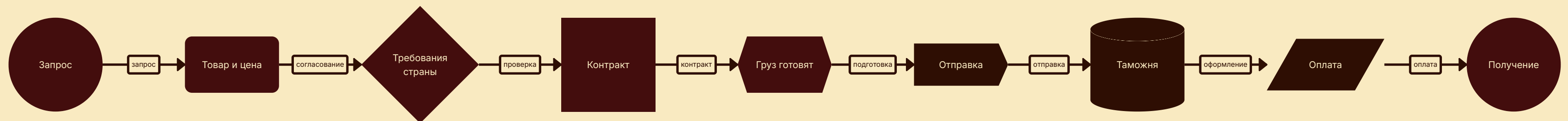
Совместная работа

Ни одна крупная международная поставка не работает в одиночку. Только согласование всех ролей позволяет пройти путь от договора до получения товара без лишних рисков.



Как устроена внешнеторговая сделка

Этапы международной сделки расположены в типичном порядке от запроса до получения товара.



Документы, без которых поставка не работает



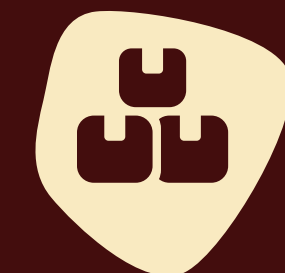
Контракт

Контракт закрепляет, что именно продаётся, в каком количестве, по какой цене и на каких условиях. Он защищает обе стороны и служит основой для дальнейших расчётов и проверок.



Инвойс

Инвойс показывает стоимость партии, количество единиц и общую сумму к оплате. Этот документ нужен для бухгалтерии, банковских переводов и таможенного оформления.



Упаковочный лист

Упаковочный лист перечисляет содержимое партии: места, вес, маркировку и состав груза. Он помогает сверить фактическую поставку с документами и быстрее найти нужный товар.

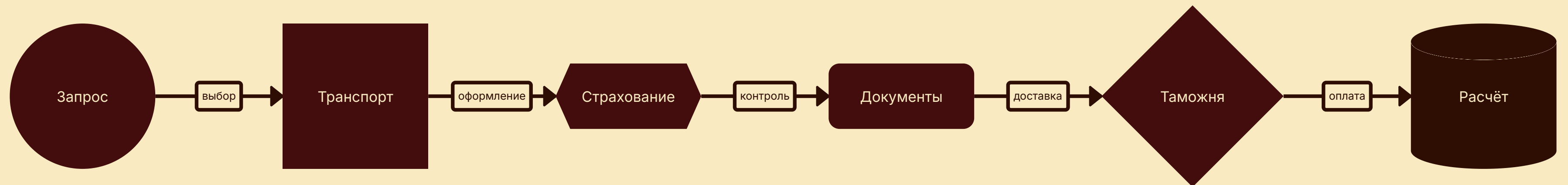


Перевозка и подтверждения

Коносамент, накладная и сертификаты подтверждают перевозку, происхождение, качество или безопасность товара. Без них грузу сложнее пройти границу и попасть к покупателю.

Логистика, страхование и расчёты

Схема показывает движение товара, документов и денег в международной поставке.



Цена поставки складывается из пяти основных элементов: товара, доставки, страхования, таможенных платежей и валютного риска. Даже небольшое изменение курса заметно влияет на итоговую сумму.

5

эти элементы формируют цену для покупателя.

*Авторская схема по материалам внешнеторговой практики

Пошлина выполняет сразу две задачи: защищает внутренний рынок и пополняет бюджет. Для покупателя это означает, что импортный товар может стать дороже уже на границе.

2

пошлина обычно совмещает защитную и фискальную функции.

Квоты, лицензии и обязательные требования работают как разные способы контроля торговли. Они ограничивают не саму идею обмена, а доступ отдельных товаров на рынок.

З

эти меры по-разному ограничивают движение товаров.

* Учебный обзор мер нетарифного регулирования

Внешняя торговля требует учитывать несколько групп риска: транспортные, товарные, валютные и политические. Чем длиннее цепочка поставки, тем важнее заранее просчитать потери.

4

эти группы могут изменить итоговую выгоду сделки.

*Авторская классификация рисков внешнеторговой сделки

В международных расчётах чаще всего используют три базовые схемы: аванс, аккредитив и инкассо. Выбор зависит от доверия между сторонами и готовности делить риск.

З

эти формы оплаты по-разному распределяют риск между сторонами.

Единые правила особенно важны в мировой торговле: они снижают неопределённость и помогают решать споры по понятным процедурам. Поэтому страны стремятся работать по общим нормам.

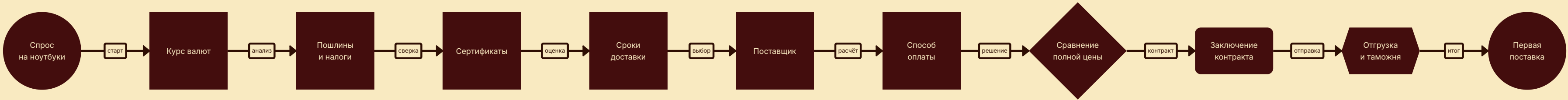
166

государства входят в ВТО и ориентируются на общие правила торговли.

* Всемирная торговая организация, официальный сайт

Как подготовить первую внешнеторговую сделку

Последовательность проверки условий перед импортом партии ноутбуков



Выигрыш и издержки внешней торговли

Сравнение показывает, что внешняя торговля даёт экономике не только доход, но и новые возможности. Однако преимущества почти всегда связаны с дополнительными издержками и зависимостями.

Выигрыши связаны с расширением возможностей, а издержки — с уязвимостью к колебаниям и внешним ограничениям.

Показатель	Что даёт	Что осложняет
Рынки	рост продаж	конкуренция
Рабочие места	занятость	давление на отрасли
Снабжение	ассортимент	зависимость от импорта

* Учебная таблица по эффектам внешней торговли

Как читать статистику внешней торговли

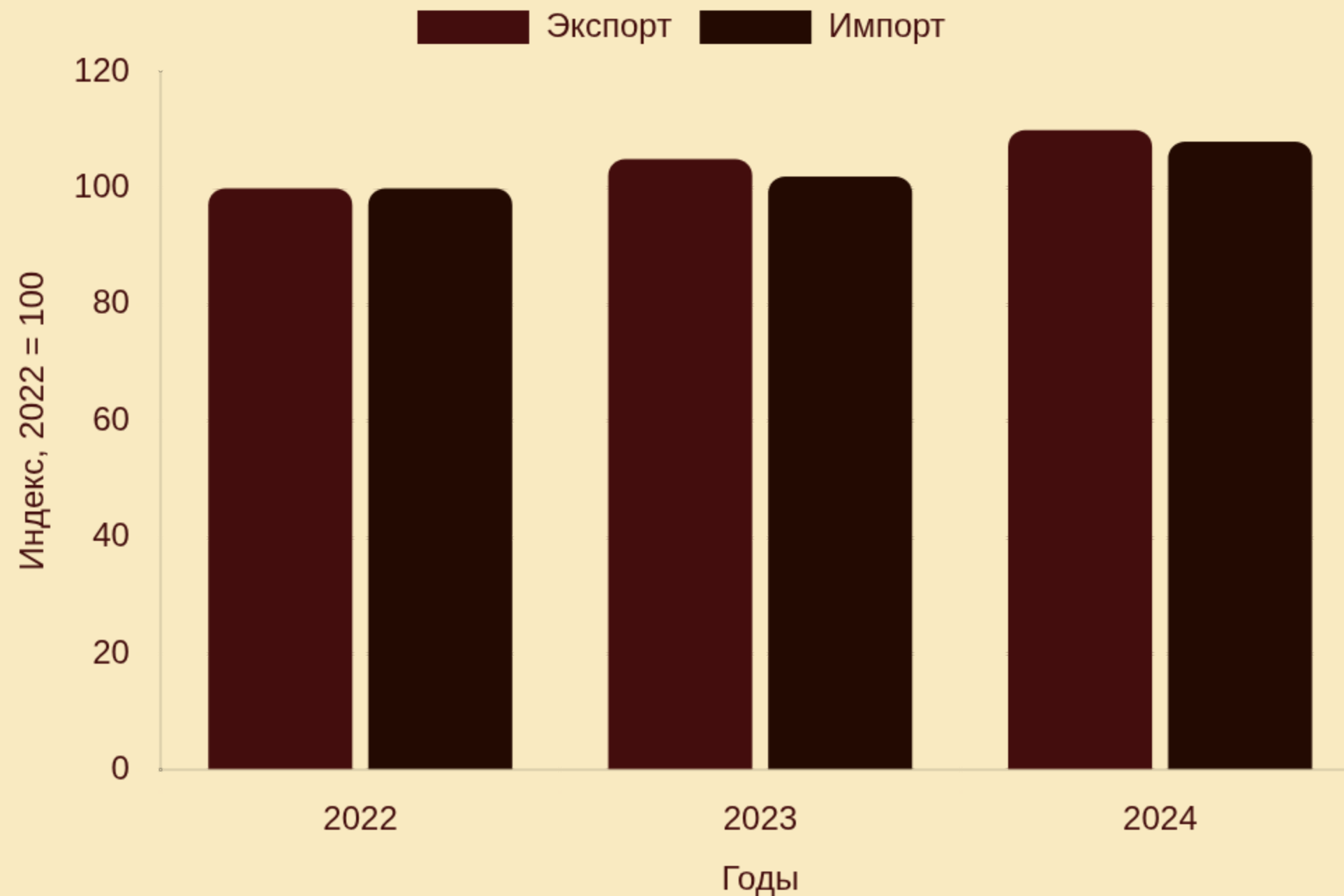


Диаграмма помогает быстро сравнить динамику показателей и увидеть, где изменения идут быстрее. Важно смотреть не только на абсолютные значения, но и на разрыв между экспортом и импортом.

По условным данным экспорт растёт немного быстрее импорта, поэтому разрыв между ними увеличивается.

* Учебная схема, условные данные для демонстрации чтения статистики

Внешняя торговля: обмен, который меняет экономику

Внешняя торговля показывает, как страны дополняют друг друга: одни поставляют сырьё и товары, другие — технологии и готовую продукцию. Понимание её правил помогает оценивать цены, риски и роль государства в экономике.